

Clustering life science

Future prospects for Medicon Valley

Peter Nordström

Senior Project Manager Medicon Valley Alliance

Clustering life science

To facilitate economic growth, raise recognition and enhance strategic focus for the development of Medicon Valley

Almost 300 members in the alliance

medicon valley alliance



Acting on a global arena

medicon valley **alliance**

Medicon Valley Denmark & Sweden Vancouver, Canada Kobe-Kansai, Japan Seoul, South Korea

Pharma segment (R&D)

medicon valley alliance

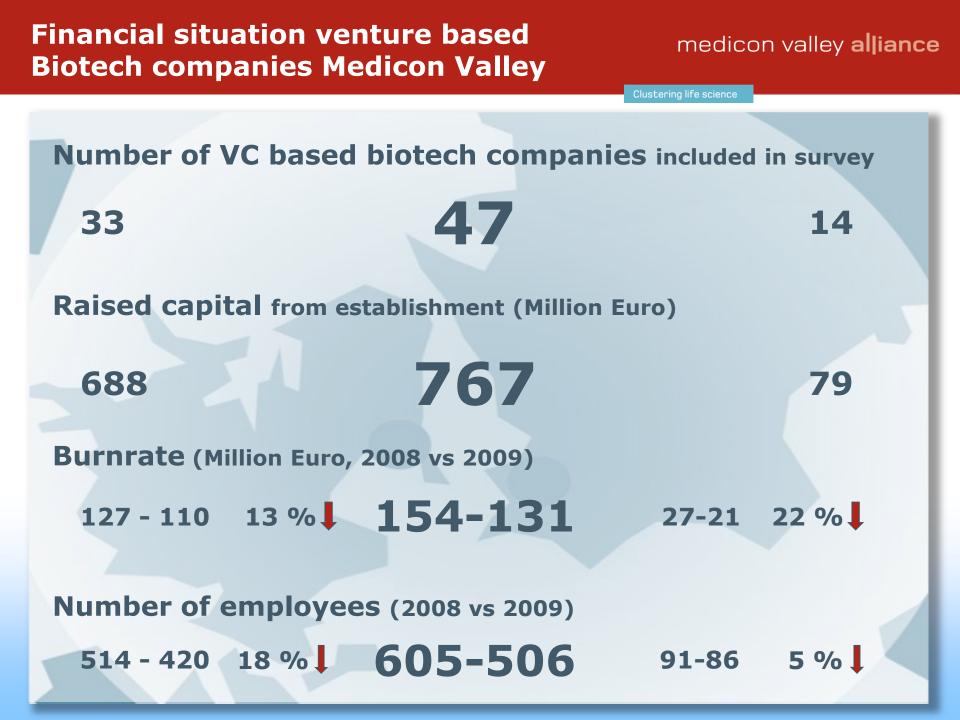
Clustering life science



Biotech segment (Red Biotech)

medicon valley **alliance**

Denmark Sweden 30 30 25 25 20 20 15 15 10 10 5 5 Process Optimisation 0 0 Biological Products 5mall Molecules Delivery Biologica Products SnallMolecules Delivery Diagnostics **Biological Products** 27 Biological Products 12 Delivery Delivery 5 6 Diagnostics Diagnostics 6 Process Optimisation Small Molecules 15 23 Small Molecules **Grand Total** 57 **Grand Total**



Clustering life science

Number of VC based biotech companies included in survey

50% of the companies <6 months fundings

12/-110 13 %

B

22 %

Financial situation venture based **Biotech companies Medicon Valley**

medicon valley alliance

Udsigt til blodbad

Op mod halvdelen af de mindre og mellemstore biotekselskaber i Medicon Valley er på fallitone rand Eå

kapital i størr kroner inden må de lukke.

Af Vibeke Lyngklip S

Konklusionen er dy ny undersøgelse t danske og svenske i noterede bioteksel Øresundsregionen Valley Alliance har ført. Selskaberne v gle samlet 975

kroner i kapital fo



Redigeret af Gunhild Ipse

LÆS FLERE KRONIKKER PÅ BERLINGSKF, DK/DEBAT

Samarbejde kan redde

Mådehold, bedre politiske rammer og samarbejde kan være løsningen på krisen i den danske biotekbranche.

Af Søren Springborg

Det er uundgåeligt, at en række biotekselskaber i Øre-

resultat af en kvalitetsselektion, hvor det i store træk kun er de bedste selskaber, der vil overleve. I den nuværende si-

DEBAT

ONSDAG D. 17. FEBRUAR 2010 / BERLINGSKE TIDENDE / 05 Tater til, kanital « ske biotekbranchen nok har været lidt for optimistiske de seneste år.

Barskt marked

»Vi ser mange gode projekter, men vi ser også projekter, hvor personerne bag ikke har gjort sig klart, hvor barskt markedet i virkeligheden er. De tror måske, at de hurtigt kan omsætte en idé til indtie-

TIRSDAG D. 12. JANUAR 2010 / BERLINGSKE TIDENDE / 05



Ti forslag til fremtidig vækst

Flere af de danske biotekselskaber er i en akut finansiel krise. Vores Medicon Valley skal ikke alene helst overleve, den skulle gerne vokse sig stærk. Her en stribe råd til at finde en farbar vej – for noget skal gøres ellers lukker de første selskaber snart, TEGNING LARS ANDERSE

ngen kan være i tvivl om Novo Nordisk og Lundbecks betydning for dansk økonomi. fremtiden kan flere selskaber i Medicon Valley - det dansk/svenske sundhedssamarbejde i Øresundsregionen – opnå samme Dansk biotek osition, hvis vi giver selskaberne de bed-

Biotek-industrien i Øresundsregionen er i dyb krise. En lang række nye selskaber risikerer at lukke, og derved står Danmark til at miste milliarder.

Af Søren Springborg og Vibeke L. Svansø

Hvad der skulle have været en af de fremtidige guldkalve i det danske velfærdssamfund, er i ber. Det truer vækstlaget for Danmarks eks-dag kastet ud i en dyb krise og kamp for over-port af medicin, der i 2008 var på 41,8 mia. kr. dag kastet ud i en dyb krise og kamp for over-levelse, Halvdelen af de mindre og mellem-Det seneste år er flere mindre selskaber allestore biotek-selskaber i Medicon Valley - et rede lukket, bl.a, Rheoscience og Pharmexa.

vioir aexende Gansk-svensk forskringssam-arbejde i Ørestadsregionen – er på fallittens rand, Får selskaberne, der bl.a. forsker i ny me-dicin mod kræft og hjertekarsygdomme, ikke inden for et halvt år tilført kapital i størrefsesge af virksomhederne. De kan håbe på at få solgt deres lægemiddelkandidater til de store internationale virksomheder, men ellers må de lukke, og forskning for millioner vil være gået tabt,« siger Stig Jørgensen, direktør for ordenen 130 mio, kr., må de lukke. Det viser en ny undersøgelse fra branchen selv. En sådan kapital er p.t. næsten umulig at

Medicon Valley Alliance. Han advarer imod, at selv de tilbagevæfremskaffe, vurderer eksperter, og hvis de rende selskaber vil fravælge Danmark: »Får vi små går ned, vil det ødelægge forskningsmil-jøet og dermed også ramme de store selskaikke styrket rammevilkårene, vil vi se endnu flere virksomheder placere færdigudviklingen af lægemidler i udlandet, f.eks. i Kina.« Den udvikling bør tages dybt alvorligt, mener økonomin ofessor på Copenhagen Busi ness School Torben Pedersen: »Vi risikerer,

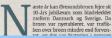
»Vi er derhenne, hvor løbet er kørt for man

været blevet de nye Novo Nordisk og Lundbeck, aldrig kommer længere end til opstarten.« Sundhedsminister Jakob Axel Nielsen (K) lancerede for bare få dage siden en ambition om bedre vækstbetingelser for sundhedsindustrien. Han afviser dog, at han er for sent ude: »Jeg er sikker på, at life science (sundhedsin lustrien, red.) er veien frem i Øresundsregionen. Der er absolut basis for et Medicon Valley. Der er gang i masser af ting på områ-det, og den udvikling vil fortsætte også på den anden side af den økonomiske krise,« HER ER, HVAD DU HAR BRUG FOR: FN ORNEL GALTVANDS-INDSPROJTNING

08 AXEL NIELSEN, sundhedsminister ()

Drømmen om et dansk Medicon Valley

Vi har alle forudsætningerne for at udvikle Ørestadsregionen til et succesfuldt Medicon Valley – en pendant til Californiens IT-klynge Silicon Valley. Vi skal bare komme i gang. Sundhedsministeren har konkrete forslag til, hvordan vi kan få flere virksomheder inden for medicinalbranchen til at etablere sig i regionen.





TEGMING CLAUS RIGUM

DEBAT

CRO segment (drug disc/dev)

medicon valley alliance

Clustering life science

Strengths

- Good data quality
- Delivering on time

Weaknesses

- High costs
- CROs are often too small

~ 35

Opportunities

Diversified sponsor segment

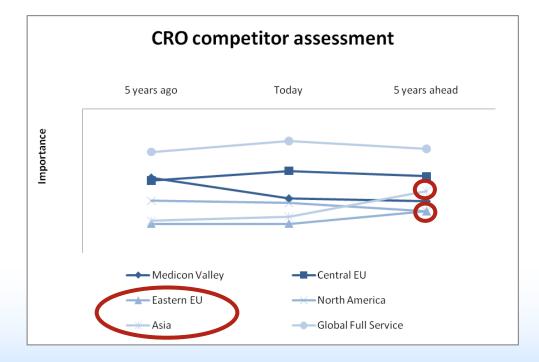
~ 20

- Strong pipeline
- Large proportion being outsourced

Threats

- Strong focus on the same segment
 MV biotech companies
- Geographical proximity to the sponsor has little relevance (not necessarily true for statistical outsourcing)

Clustering life science

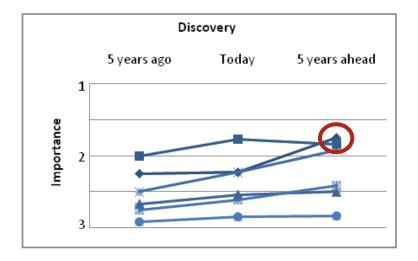


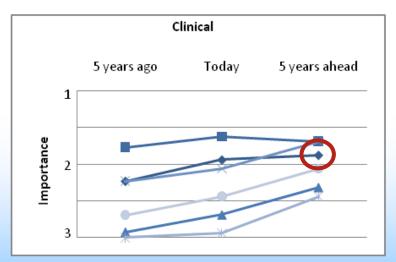
Location of preferred CRO partners

medicon valley alliance

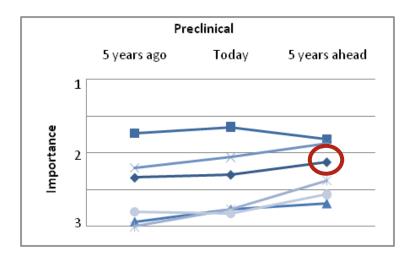
Assessed by Medicon Valley biotech companies

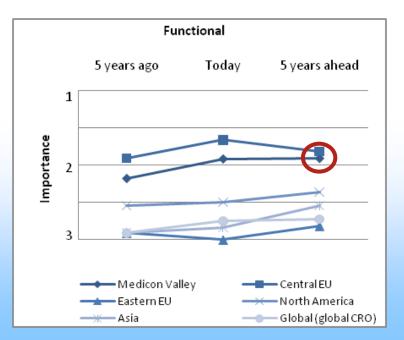
Clustering life science





Increased competition Especially within Clinical sector

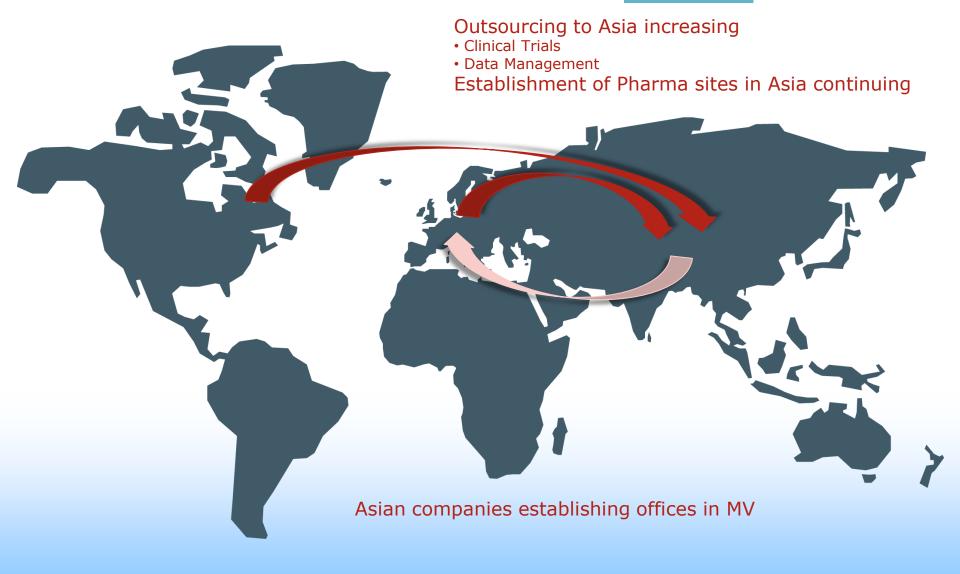




Continuous globalization

medicon valley alliance

Clustering life science



Available positions Mar 2010

medicon valley alliance

Clustering life science

• ALK:	6 positions
--------	-------------

- Ferring: 6 positions
- Leo Pharma 17 positions
- Lundbeck:
- Novo Nordisk
- Nycomed:

40 positions 0 positions

0 positions

3 positions

3 positions

4 positions

0 positions

0 positions

0 positions

0 positions

? Positions

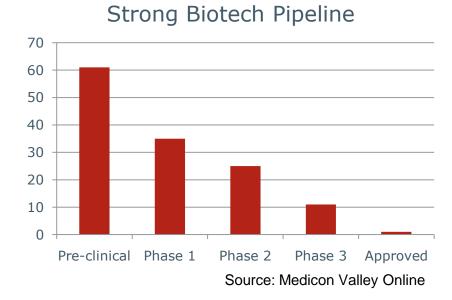
10 positions

13 positions

- Active Biotech:
- Bioinvent:
- Biogen Idec:
- Genmab:
- Genzyme:
- Neurosearch:
- Novozymes:
- Topotarget:
- Symphogen:
- TFS: 2 positions (DK)
- Quintiles: 1 position (SE)
- Parexel:
- PRA International: 1 position (SE)

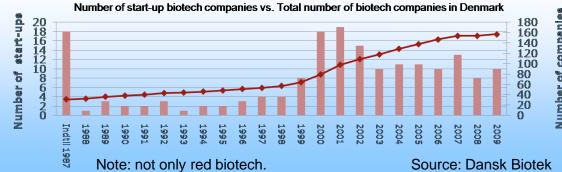


1 statistician position



Start-up Red Biotech companies in Denmark

2007: 11 (8 Medicon Valley) 2008: 7 (7 Medicon Valley) 2009: 10 (8 Medicon Valley)



Clustering life science

Major Investments

ESS (SE, 2009) 14 Billion SKR MaxLab IV (SE, 2009) 1.3 Billion SKR

The Novo Nordisk Foundation Center for Basic Metabolic Research (DK, 2010) 885 Million DKK

Lundbeck Foundation Center(s) for Nanomedicine (DK, 2009) 100 Million DKK

The Novo Nordisk Foundation Center for Protein Research (DK, 2007) 600 Million DKK



Other initiatives

- Project to address the closure of AstraZeneca in Lund (Allan Larsson)
- Process to facilitate clinical trial process in Denmark (Bertel Haarder)
- Venture capital investments starting to increase after financial crisis
- Increased regulatory requirements increasing demand for statisticians

Challenges

medicon valley alliance



Clustering life science

Large life science sector Imbalance in company distribution within Medicon Valley Financial crisis has not yet resulted in any mass death

Threats

Globalization and global competition will increase Lack of strategy for Medicon Valley

Opportunities

Major investments being located in Medicon Valley Life Science on the political agenda in both Denmark and Sweden

Clustering life science

Thank you for your attention!

Peter Nordström

Senior Project Manager <u>Peter.Nordstrom@mva.org</u> +45 4010 4145